

Wickey ist ein internationales Online-Unternehmen, welches sich auf qualitativ hochwertige, hölzerne Spielgeräte spezialisiert hat. Unsere Spielgeräte entwickeln und produzieren wir selbst. Mit Webshops in ganz Europa hat sich Wickey in kürzester Zeit zu einem der größten Anbieter von Outdoor-Spielgeräten entwickelt. Um unseren Wachstumskurs fortzusetzen, suchen wir schnellstmöglich einen:

Teamlead Inside Sales (m/w/d)

In dieser Rolle bist du verantwortlich dafür, Leads in Angebote zu verwandeln – und aus Angeboten erfolgreiche Verkäufe zu machen. Dabei liegt dein Fokus auf dem **PRO-Sektor**, auf **Spielgeräten für öffentliche und gewerbliche Nutzung**.

Gemeinsam mit deinem Team, bestehend aus zwei Inside Sales Specialists, treibst du unseren Vertrieb voran und sorgst für nachhaltiges Wachstum in diesem spezialisierten Markt.

Wir bieten Dir

- Eine herausfordernde Stelle in einem erfolgreichen, gesunden und international aufstrebenden Online-Unternehmen, das den Markt im Bereich Spielwaren erobert
- Ein offenes, kollegiales Arbeitsumfeld mit einem starken Teamgeist und freundlichen Kolleg*innen
- Vielfältige Möglichkeiten zur beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Die Möglichkeit, flexibel und regelmäßig im Home Office zu arbeiten
- Eine vollständig arbeitgeberfinanzierte Altersvorsorge (2,4 % des Gehalts) und zusätzlich 20% Zuschuss bei Entgeltumwandlung
- JobRad-Leasing zur Förderung deiner Gesundheit und nachhaltigen Mobilität
- Weiterempfehlungsprämie von bis zu 1.000€ pro Neueinstellung
- ... und noch vieles mehr!

Deine Aufgaben

- Sicherstellen einer termingerechten und qualitativ hochwertigen Erstellung von Angeboten
- Optimierung des Lead- und Angebotsprozesses für eine maximale Conversion
- Betreuung und Management von (potenziellen) Kunden
- Teilen von Markteinblicken mit dem Team und agieren als strategischer Sparringspartner

Dein Profil

- Du verfolgst einen digitalen Ansatz zur Marktbearbeitung
- Du kennst den Markt für öffentliche Spielplatzgeräte oder hat Erfahrung darin
- Fließende Sprachkenntnisse in Deutsch zwingend notwendig (Englisch von Vorteil)
- Du bist eine echte Vertriebspersönlichkeit: zielstrebig, proaktiv und stark in der kommerziellen Kundenakquise
- Chancen und Lösungen – Du siehst keine Probleme, sondern Herausforderungen
- Du bist stets auf der Suche nach Wachstum und Weiterentwicklung

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann würden wir dich gerne kennenlernen. Bitte sende deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an job@wickey.de. Bitte gib in deiner Bewerbung deinen frühestmöglichen Eintrittstermin, deine Gehaltsvorstellung und die Quelle an, durch die du auf uns aufmerksam geworden bist. Ein bunt gemischtes, internationales Team freut sich auf dich!

Standorte: Gangelt (Deutschland)

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen - unabhängig von Geschlecht, Behinderung, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Alter sowie sexueller Orientierung. #inclusionmatters

Natürlich findest du uns auch bei Facebook, Instagram, TikTok, LinkedIn